

EL COLEGIO DE GEÓLOGOS PRESENTA LA PLATAFORMA DE GEÓLOGOS EMPRENDEDORES PARA APOYAR A AUTÓNOMOS Y PYMES DEL SECTOR

- La plataforma nace como un espacio de información, formación y ayuda a los geólogos emprendedores
- El presidente del ICOG, Luis Suárez, aboga por estimular el espíritu empresarial de los geólogos para garantizar el futuro de la profesión

Madrid, 25 de mayo de 2010.- El Ilustre Colegio Oficial de Geólogos (ICOG) presentó ayer la Plataforma de Geólogos Emprendedores, una iniciativa pionera dirigida a pymes y autónomos que ejercen su labor profesional en relación con la geología. El objetivo principal, como explicó Benito Rivera, vocal de la junta directiva del colegio e impulsor de la plataforma, es “crear un espacio de información, formación y ayuda a los geólogos emprendedores” con el cual dar respuestas a las dudas y necesidades de las empresas y autónomos del sector de la geología.

La plataforma se desarrollará en el ámbito del Ilustre Colegio de Geólogos, utilizando sus instalaciones, medios profesionales y técnicos así como sus relaciones institucionales, como canal de ayuda, información y opinión. Se organizarán además reuniones presenciales de carácter bimensual, con información virtual que se distribuirá a través de la red profesional linkedIn. A su vez, la Plataforma de Geólogos Emprendedores ofrecerá a sus miembros un espacio físico para reuniones o grupos de trabajo, visibilidad en la web del ICOG, un espacio virtual de punto de encuentro de profesionales y asesoramiento fiscal y financiero.

“La crisis económica actual es también una oportunidad para las empresas”, afirmó Luis Suárez, presidente del ICOG en el acto de presentación de la Plataforma de Geólogos Emprendedores. Suárez animó a los geólogos colegiados a aprovechar los nuevos nichos de mercado que han ido surgiendo en los últimos años en torno a actividades como la captura de CO2, la energía geotérmica o la planificación de vertederos.

Asimismo, el presidente del ICOG recordó que la Ley Ómnibus, recientemente aprobada, ha supuesto un cambio importante en la actividad de los colegios profesionales que afecta también a las empresas creadas por geólogos colegiados. Así, señaló que ahora todos los colegios profesionales tienen la obligación de facilitar a sus colegiados una ventanilla única para realizar todo tipo de trámites relacionados con su actividad profesional, así como facilitar el acceso a dichos trámites a través de medios telemáticos.

En el acto de presentación de la Plataforma de Geólogos Emprendedores también intervino Arturo Fernández Álvarez, presidente de la Confederación Empresarial de Madrid (CEIM), quien destacó el papel que están llamados a realizar los geólogos “en estos momentos de enormes desafíos económicos, sociales y medioambientales”. Así, el presidente de CEIM recalcó la importancia que tendrán los profesionales de la geología en la definición de una política energética para España “que sea sostenible, limpia y eficiente”.

En su intervención, Arturo Fernández subrayó que en 2009 cerca de doscientas mil empresas desaparecieron en España debido a la presión fiscal, la falta de liquidez y la falta de reformas estructurales. Por este motivo, el presidente de CEIM pidió al gobierno central que no aumente los impuestos y que la búsqueda del equilibrio presupuestario “se haga a partir de la contención del gasto”.

NOTA DE PRENSA

Además, el representante de la Confederación Empresarial de Madrid animó a los geólogos emprendedores a aprovechar la línea de financiación de 17.500 millones de euros que ha constituido CEIM en colaboración con la Cámara de Comercio de Madrid y el gobierno autonómico, y cuyo objetivo es proporcionar financiación a pequeñas y medianas empresas y autónomos de la Comunidad de Madrid.

Financiación para pymes y autónomos

Tras el acto de presentación, la Plataforma de Geólogos Emprendedores celebró la primera mesa-debate informativa para profesionales del sector, en la que se abordaron las oportunidades de financiación para pymes y autónomos de la geología. Manuel de Tena Dávila, vocal de la junta directiva del ICOG, explicó que en España hay más de 8.000 geólogos, de los cuales la mitad, unos 4.000, están colegiados. De Tena resaltó el alto espíritu empresarial del colectivo, ya que más de un millar de los colegiados trabajan como autónomos o han constituido pequeñas empresas relacionadas con la geología.

Respecto a si es más apropiado que un geólogo ejerza su labor profesional como autónomo o como empresario, Rodolfo Molina Straz, vicepresidente del Registro de Economistas y Asesores Fiscales, resaltó que no hay una fórmula general y que es necesario buscar soluciones a medida de cada caso. Asimismo, Molina Straz recomendó a los geólogos que utilicen en su actividad el modelo de contrato por servicios profesionales proporcionado por el ICOG para evitar, en la medida de lo posible, los problemas de impagos y morosidad con sus clientes ya que, como resaltó, “muchas veces lo más difícil es demostrar que hay un impago, y el contrato ayuda mucho en ese sentido”.

Por su parte, Julia Sainz, directora del Departamento de Nueva Empresa de Avalmadrid, detalló que esta institución actúa como intermediaria entre pymes y autónomos, por un lado, y las entidades financieras tradicionales, por otro, para proporcionar financiación en condiciones ventajosas a los emprendedores. “Ofrecemos condiciones financieras que el pequeño empresario, por sí solo, no puede obtener de las entidades financieras”, recalzó Sainz. Además, Avalmadrid ofrece no sólo avales financieros, sino también avales técnicos y líneas de financiación para la internacionalización de empresas madrileñas.

En la mesa-debate también intervino José Felipe San José Riaño, responsable del área de pymes de La Caixa en Madrid, quien apuntó que las entidades financieras han cambiado su forma de evaluar las solicitudes de financiación para las pymes. “Antes nos basábamos en una fotografía de la situación de la empresa; ahora buscamos proyectos sólidos y de futuro”, matizó San José Riaño.

En esta misma línea se expresó Enrique Maganto, director de zona del Banco SabadellAtlántico, quien reconoció que las entidades financieras deben cambiar su forma de evaluar el riesgo de los clientes y convertirse en auténticos asesores de financiación para pymes y autónomos, “más que en jueces encargados de decidir quién recibe financiación y quién no”.

Para más información:

Enrique Pampliega epampliega@icog.es

Tfno.: 91 553 24 03.